



Par **Serge Avril**

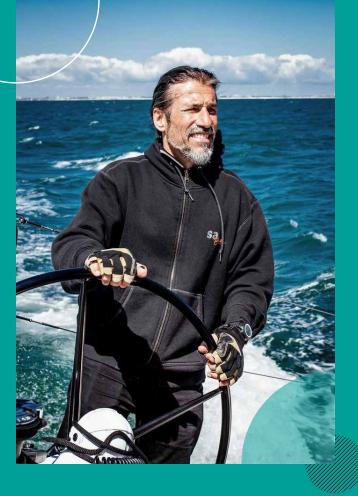
Serge Avril

Vous transformer pour dépasser vos propres limites'

La vie est une succession de rencontres et certaines peuvent transformer une vie, comme par magie. Ce fut le cas pour Serge Avril, tour à tour, fabricant d'aquariums, guitariste, magicien (dans l'émission TV "Fort Boyard" depuis plus de 20 ans), mentaliste, professeur de yoga, chef d'entreprise, skipper (traversée de l'Atlantique en solitaire), aventurier, conférencier, coach, ... chaque étape est le fruit d'une rencontre de Serge Avril.

Quoi de plus normal pour quelqu'un qui est passionné par les autres et par ce qu'ils peuvent lui apprendre. Un goût des autres que ce fervent adepte de spiritualité cultive et développe lors des nombreux séjours en Inde qu'il effectue depuis plus de 35 ans.

Ainsi, son fort attrait pour la méditation et sa pratique quotidienne l'amènent à organiser et à animer des séances pour des sociétés. Et à la demande de chefs d'entreprise, Serge Avril organise même des retraites de méditation sur Arunachala, montagne sacrée du sud de l'Inde. Des séjours dont les participants confessent revenir, là encore, "transformés".



"Transformation"

Voilà la formule magique de Serge Avril et AS Team Building magique.

Car si toute formation professionnelle est un accélérateur et un accompagnement au changement, Serge Avril vise, en plus, à vous "transformer" pour être la "meilleure version de vous même".

Comment?

En levant les "freins psychologiques", en supprimant les "barrières mentales" qui vous empêchent de dépasser vos propres limites.

Sa force réside moins dans des formations professionnelles avec des apports supplémentaires de contenus que dans son approche très différenciante :

Enlever tout ce qui freine, bloque et entrave votre développement personnel pour libérer vos potentialités.

Lors de ses formations, Serge Avril aime rappeler qu'apprendre c'est se souvenir de ce que l'on sait déjà, faire c'est montrer qu'on le sait et enseigner c'est rappeler aux autres qu'ils savent aussi bien que toi".

Aujourd'hui, Serge Avril et AS Team Building magique, vous propose donc de faire cette rencontre qui peut changer la vie de votre entreprise, et le quotidien de votre équipe... à travers des formations et ateliers de team building et de coaching où magie et mentalisme sont les supports originaux et ludiques qui favorisent le déplacement des limites personnelles et professionnelles de chacun.



"MIEUX COMMUNIQUER, MIEUX COLLABORER"

(COHÉSION D'ÉQUIPE - TEAM BUILDING)

Insuffler à votre équipe un "mental" de groupe



Aujourd'hui, la force d'une entreprise tient, entre autres, dans la cohésion de ses équipes et l'aptitude de chacun à "jouer collectif". Un objectif qui passe par une bonne communication, une capacité à comprendre l'autre, à collaborer et co-construire ensemble.

Cette formation, unique en son genre car montée comme un spectacle, associe magie, mentalisme et psychologie de la communication.

Serge Avril vous invite à développer la cohésion de groupe de vos collaborateurs et à améliorer leur communication lors d'un atelier dynamique empreint de bonne humeur, et d'humour... avec une mise en pratique immédiate des acquis!



- Apprendre à écouter l'autre pour identifier ses attentes ou ses besoins.
- Comprendre comment fonctionne l'esprit humain et la psychologie de la communication.
- Développer les capacités de co-construction de chacun dans une optique d'entraide mutuelle.
- Percevoir, retrouver la force et la dynamique du groupe.
- (Re)découvrir l'autre en changeant de perception et de point de vue.
- Réduire voire éliminer le stress.

FORMATION

"TRANSFORMER VOS PROSPECTS EN CLIENTS"





Les similitudes entre un artiste et un(e) commercial(e) sont grandes. Quand le rideau se lève ou que la porte s'ouvre, tous deux sont alors en représentation, endossent un rôle et racontent une histoire qui doit captiver leur auditoire. Et quand l'un récolte des applaudissements après avoir conquis son public, l'autre réalise une vente après avoir convaincu ses clients.

Chaque commercial(e) possède le potentiel pour devenir un vendeur d'exception. Encore faut-il savoir le libérer pour l'exploiter! Cette formation aborde les fondamentaux de la relation client sous le prisme de la mise en pratique des techniques (et secrets!) de mentaliste, lors des différentes étapes-clés de la vente:

- l'écoute du client,
- l'identification de ses attentes et besoins,
- la présentation de l'offre et l'argumentation commerciale.

Vos commerciaux appréhendent ainsi les méthodes pour se libérer des freins psychologiques et ouvrir leur champ des possibles... avec une mise en application des acquis dès le lendemain!



Mentalisme, magie, pédagogie et bienveillance agrémentent cet atelier animé avec humour et bonne humeur par Serge Avril.

"COACHING ET ACCOMPAGNEMENT D'AIDE À LA DÉCISION"



Libéré, transformé!

"On trébuche toujours sur un caillou, jamais sur une montagne".

Le chemin d'un chef d'entreprise, d'un manager, d'un cadre dirigeant est parsemé de ces "cailloux", "obstacles" du quotidien, du management des équipes à la gestion de l'entreprise, des choix stratégiques aux "freins psychologiques personnels".

Serge Avril vous propose un accompagnement professionnel personnalisé, à vos côtés, pour vous guider dans vos choix, vous orienter dans vos actes, vous apporter des aides à la décision.

Selon l'avancée de votre cheminement personnel et professionnel, Serge Avril déploie ses outils, comme la Programmation Neuro-Linguistique par exemple, pour vous faire progresser à votre rythme.



Serge Avril vous fait travailler sur vos enjeux, sur vos problématiques, vous questionne pour construire vous-mêmes vos réponses.

L'objectif principal est de vous emmener vers une "libération", gage de votre "transformation".

www.sergeavril.com

